

НОРМА.РФ

ООО «НОРМА» ИНН/КПП 6311188941/631101001 ОГРН 1206300050780

Уважаемые кандидаты, Выпускники!

Стабильная компания ООО «Норма»(www.норма.рф) - 5 лет на рынке, ищет *менеджера по продажам автозапчастей (без холодных звонков)*

Требования:

- Желание работать и зарабатывать
- Умение-либо интерес разбираться в автозапчастях и устройства автомобиля (грузовой коммерческий транспорт УАЗ, ГАЗ и спецтехника)

Чем будет заниматься менеджер по продажам автозапчастей:

1. Вам будут давать тёплые контакты клиентов, которых нужно будет вести до завершения сделки=заключение договора на оплату подобранной Вами автозапчасти.
2. От Вас потребуется:
 - а) знание техники продаж (установление контакта (умение расположить к себе клиента по телефону), выяснения потребностей (по названию авто, Вам надо будет подбирать и заказывать автозапчасти по отечественной грузовой технике и спецтехнике), работать с возражениями, делать презентации (иногда выезд к клиентам), закрывать сделки и сопровождать сделки (оформлять договоры, вносить в программу АвтоАльфа), решать конфликтные ситуации с клиентами (если вдруг подобрали не ту запчасть- нужно быть стресс-устойчивым).
 - б) знание автозапчастей, устройства коммерческих авто УАЗ, ГАЗ и др. На иностранную автотехнику есть каталоги.
3. Зарабатывать деньги для компании и получать % с продаж.

Компания предоставляет:

- Обучение программе АвтоАльфа (конфигурация 1С), договорам, сопровождению клиента, продуктовый тренинг по автозапчастям

Условия работы:

- Официальное трудоустройство и оформление, как на испытательный срок, так и после прохождения испытательного срока. Рассмотрим любые удобные формы официального трудоустройства для кандидата: трудовой договор, договор ГПХ (услуги гражданско-правового характера), договор самозанятого.
- График работы с 08:00 до 17:00, обед 1 час, по адресу: ул. Совхозный проезд д.6, г. Самара
- Испытательный срок – 1 месяц (можно заключить договор ГПХ/Самозанятый, чтобы не вносить запись о трудоустройстве в трудовую книжку).
- В трудовом договоре\договоре ГПХ\договоре самозанятого- **сумма оклада на испытательный срок 52 000** (45 000 на руки+ НДФЛ13%). Заработная плата белая от 45 000 до 90 000 рублей в месяц.
- Прозрачная система мотивации – выплат (менеджер по продажам может сам формировать отчёт в программе, и смотреть, сколько он принёс выручки и сколько заработал за день).
- Оплата ГСМ по топливной карте в размере 7000 рублей в месяц.
- Менеджер по продажам будет подчиняться коммерческому директору; отдел продаж состоит из 2х менеджеров по продажам.
- Холодные звонки отданы на аутсорсинг.
- Евроремонт в офисе, уютное рабочее место с дневным светом.
- Микроволновка, комната для приёма пищи.
- Адекватные и интеллигентные руководители.
- Дружелюбная атмосфера в офисе.

Собеседование проходит в 2 этапа:

- 1) Телефонное интервью с менеджером по персоналу + скайп собеседование,
- 2) Очное интервью в офисе с коммерческим директором и с учредителем компании.
- 3) Разрешено прийти в офис компании и посмотреть, как работает менеджер по продажам автозапчастей, чтобы примерить для себя формат и объём работы.

Просим звонить по Тел. номеру **8-904-747-33-30 (WhatsUp)**, а так же отсылать свои резюме на электронную почту **anna.ignatjeva5@gmail.com**